

Soluciones expertas para los negocios y destinos del turismo
Expert solutions for tourism businesses and destinations



C4T es una compañía de prestación de servicios integrales de consultoría y consejo al sector del ocio y el turismo. Nuestros servicios se dirigen tanto a las empresas y sus negocios, como a los destinos turísticos, ya que entendemos que Territorio y Negocio son un binomio indisoluble para el éxito, la consolidación y el crecimiento sostenible de la actividad turística.

En **C4T** aportamos soluciones específicas para situaciones específicas a través de unas óptimas combinaciones de la eficacia, la eficiencia, la especialidad y la experiencia adquiridas tras años de práctica profesional y de nuestro know how en el sector del ocio y el turismo. Practicamos una filosofía del trabajo y el servicio inspirados en la excelencia empresarial.

Comprometidos con el éxito de los negocios y los destinos del turismo Committed to tourism business and destinations' success.

C4T is a leisure and tourism advisory and consulting services company. Our services are addressed to companies, to their businesses and to tourism destinations in the understanding that both businesses and territories are indissociable from each other if success, consolidation and sustainable growth are to be achieved within the tourism activity.

At **C4T** we provide specific solutions for specific situations by means of an optimum blend of effectiveness, efficiency, speciality and experience, acquired through years of professional practise and our know how within the leisure and tourism industry. Our work and service philosophy are inspired in professional excellence.

Soluciones para los Negocios

Estudios de Viabilidad

Poner de manifiesto las capacidades que tiene su negocio o proyecto de satisfacer las expectativas de sus promotores, accionistas y clientes.

Master Planning + Modelos de Negocio

Conocer cuál es el mejor uso del terreno o territorio objeto de una promoción o desarrollo.

Gestión de Activos (Asset Management)

Evaluar y acompañar la gestión de sus activos, sus rendimientos y sus fortalezas y debilidades.

Análisis de Localización

Disponer del mejor análisis de la localización para su actual y futuro negocio o promoción.

Evaluación de Mercados

Propiciar una visión panorámica del mercado donde nuestros clientes compiten o pretenden implantar su negocio.

Selección y Búsqueda de Operadores

Identificar a su mejor "socio", aquel que operará sus activos y del que dependerá la rentabilidad de su negocio.

Auditorías Operativas

Analizar en profundidad la operación de sus negocios.

Valoraciones de Negocio

Descubrir el valor real de su negocio.

Soluciones para los Territorios

Planes Estratégicos de Destinos Turísticos

Crear la hoja de ruta de su destino para los próximos años.

Planes de Marketing Operativo

Determinar acciones de marketing precisas y aplicadas al lanzamiento o reposicionamiento del destino.

Planes de Formación de Especialidad

Diseñar los contenidos y gestionar la mejor forma de impartir formación de especialidad para los distintos agentes y gestores de un destino y a cualquier escala.

Planes de Creación de Producto Turístico

Convertir recursos y atractivos en productos turísticos definiendo sus características, precio y distribución.

Creación de Entes Gestores de Destinos Turísticos

Mejorar la competitividad de un destino mediante la creación o evolución de su ente gestor.

Creación de Oficinas de Atención al Inversor (OAI)

Atraer inversores al destino mediante redes de captación, gestión y atención profesionalizadas.

Acompañamiento (Coaching)

Comprometernos con el éxito de nuestros clientes.

Business Solutions

Feasibility Reports

Highlighting the capabilities your business or project may have to meet expectations from its developers, shareholders and customers.

Master Planning + Business Models

Ascertaining the best use of a land or territory under development.

Asset Management

Evaluating and coaching your assets' management, proceeds, strengths and weaknesses.

Location Analyses

Providing the optimum location analyses for your present and future businesses or developments.

Market Overviews

Propitiating a panoramic outlook of the markets where our customers are already competing or consider opening their businesses.

Operator Search and Selection

Identifying your best partner, operating your assets and responsible of your businesses' profitability.

Operational Audits

Thoroughly analysing your businesses' operation.

Business Valuations

Discovering the real value of your business.

Tourism Destination Solutions

Tourism Destinations Strategic Planning

Creating the destination roadmap for the future.

Operational Marketing Plans

Implementing precise marketing actions that are applicable either to the launching or the repositioning of a destination.

Specialised Training Plans

Designing contents and managing the best specialised teaching aimed, at all levels and scales, to destination agents and managers.

Creation of Tourism Products

Turning resources and attractions into tourism products, defining their features, prices and distribution.

Creation of Tourism Destination Management Institutions

Improving destinations' competitiveness by creating or transforming their management institutions.

Creation of Investor Service Offices (ISO)

Attracting investors to a destination by means of highly professionalised contact, liaison and management networks.

Coaching

Committing ourselves to our clients' success



El concepto de **Refreshing Consulting** nace de la necesidad de re-inventar formas de trabajo y de relación, de actualizar puntos de vista, de eliminar lo superfluo y lo caduco, de aprovechar las "viejas" lecciones aprendidas y **de prestar atención a lo que se hace bien por lejos que esté.**

Es un esfuerzo, una actitud, una forma de ver la actividad profesional y de analizar la realidad desde un prisma que prima el trato personal y cercano al cliente, una comunicación visual, el generar empatía, el respeto y un compartir centrado en la convicción de que las organizaciones han de incorporar procesos de aprendizaje permanentes, integrados e inteligentes.

En **C4T** mantenemos partnerships y business alliances estratégicas con distintos colaboradores internacionales para determinadas tipologías de proyectos, en sintonía con la vocación global de nuestra compañía.



Plataforma de negocios

En **C4T** te ofrecemos una plataforma para el desarrollo de nuevas ideas, el lanzamiento de proyectos y la generación de oportunidades de negocio. Con un network privilegiado, diseñamos y pilotamos entramados de relación que, basados en nuestra plataforma, generan sinergias entre quien promueve, quien desarrolla y quien gestiona. Todo ello con el valor añadido de nuestros estudios y análisis previos.



Business Platform

At **C4T** we offer a platform to develop new ideas, to launch new projects and generating business opportunities. With the benefit of a privileged network, **C4T** designs and leads a fabric of connections that, based on our platform, generates synergies between promoters, developers and managers, with the added value of our previous studies and surveys.

Red Internacional & Alianzas Estratégicas para los Negocios

International Network & Strategic Business Alliances



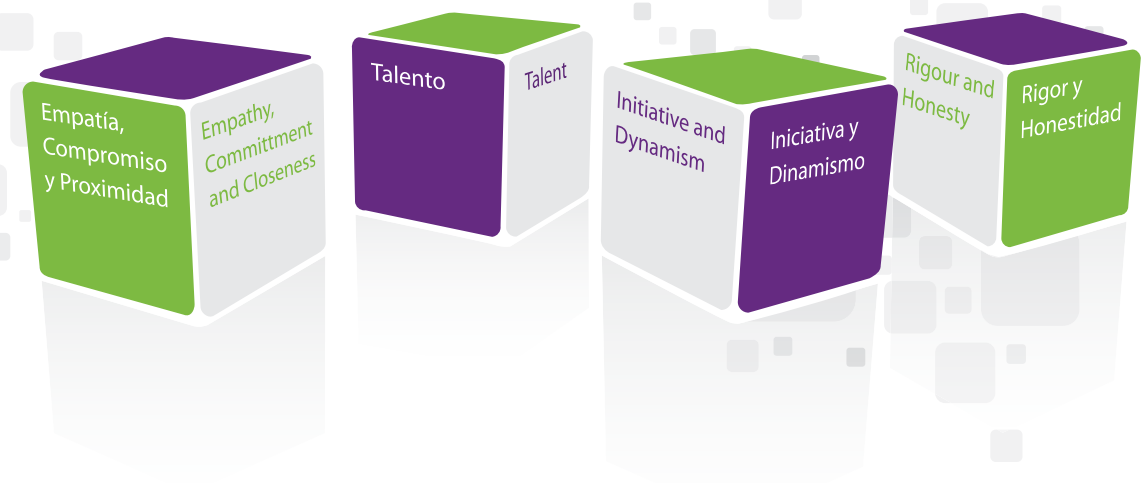
The **Refreshing Consulting** concept is born from the necessity to re-invent new ways to work and relate, to update old points of view, to discard what is either vacuous or deciduous, to take advantage of the "old" lessons taken and to **pay attention to what is well made, no matter how far it is.**

An effort, an attitude, an approach to professional life analysing reality from a vantage point concerned with personal contact and close to the customer, increased visual communication, empathy, respect and sharing centred on the conviction that organisations must have continuous, integrated and intelligent learning programmes.

At **C4T** we have both partnerships and strategic business alliances with different international collaborators for specific Project typologies, in tune with the global vocation of our company.



Nuestros Valores Our Values



committed to tourism business and destinations' success worldwide

info@C4Tourism.com

Phone: +34 902 020 486
Fax: +34 902 020 487

Spain

Barcelona: Teodor Roviralta 9-11 08022
Madrid: Serrano 7, 5º 28001



www.C4Tourism.com